

MEDTECH NEWSLETTER

Januar 2021



ZETRA IM SCHWEIZER MEDTECH MARKT

Im Interview mit SASCHA ALILOVIC

Zunehmend hohe M&A Aktivität im Schweizer MEDTECH Markt

Seite 3

M&A-Transaktionen im MEDTECH Markt

Trotz COVID-19 waren im Jahr 2020 mehrere wichtige M&A Transaktionen mit Schweizer Beteiligung zu beobachten

Seiten 4 - 7

ZETRA International AG und Global M&A

Ihre M&A Ansprechpartner mit langjähriger Erfahrung

Seiten 9 - 11

MEDTECH NEWSLETTER

Das Jahr 2020 war für uns alle und die gesamte Wirtschaft ein turbulentes Jahr. Die COVID-19 Pandemie war das zentrale Thema, wobei die Auswirkungen auf verschiedene Branchen unterschiedlicher nicht sein könnten.

Auch die Medtech Branche blieb von den Auswirkungen der Pandemie nicht verschont. Die andauernde Unsicherheit über den weiteren Verlauf der Pandemie sowie politische Massnahmen zogen unterschiedliche Konsequenzen nach sich.

Branchenumfragen deuten darauf hin, dass für 2020 ein leichter Umsatzrückgang erwartet wird, während die Branche über die letzten Jahre stark gewachsen ist. Der langfristige Ausblick ist jedoch weiterhin positiv und sieht für den Schweizer Markt grosses Wachstumspotenzial.

Die optimistische Erwartung schlägt sich auch in der M&A Aktivität nieder. So haben auch dieses Jahr viele spannende Transaktionen stattgefunden.

Von 29 bedeutenden M&A-Transaktionen im Jahr 2020 im Schweizer Medtech Bereich werden folgende Deals in diesem Newsletter ausführlicher beschrieben:

- Erwerb der Weibel CDS durch die SHL Medical und eine damit gewonnene Marktstärke im Bereich der Medikamentenabgabe
- Übernahme eines innovativen Spezialisten für die Behandlung von Amblyopie durch Novartis
- Wachstumsstrategie der Straub Medical an der Seite des amerikanischen Konzerns Becton Dickinson and Company
- IT Lösungen für das Gesundheitssystem von Logicare in neuer Hand von Avectris
- Ausbau des digitalen Angebots der Zur Rose-Gruppe in Deutschland durch den Kauf von TeleClinic
- Ausbau der Präsenz von Straumann in Osteuropa durch Übernahme eines lokalen Distributors von Dentalimplantaten

- Auch 2020 stellten wir eine hohe M&A Aktivität in der Schweizer Medtech Branche fest und sahen, dass es trotz Unsicherheiten aufgrund der COVID-19 Pandemie viele interessierte Käufer im Markt gab.
- ZETRA schloss 2020 trotz COVID-19 Einflüssen sieben M&A Transaktionen erfolgreich ab.

Als Teil des weltweiten M&A-Netzwerks Global M&A verfügt ZETRA, gemeinsam mit ihren Partnerfirmen, über wertvolle Erfahrung im Medtech Bereich.

Wir möchten Sie gerne an dieser Erfahrung teilhaben lassen und freuen uns, Sie mit unserem neuen Medtech Newsletter über die aktuellen M&A-Entwicklungen in dieser Branche auf dem Laufenden zu halten. Für weiterführende Fragen stehen unsere M&A-Spezialisten gerne zur Verfügung.



Hannes Caj
Partner, Standortleiter Basel
T +41 61 555 05 90
M +41 79 517 24 64
hannes.caj@zetra-international.com

INTERVIEW

SASCHA ALILOVIC



Sascha Alilovic ist
Geschäftsführer und Managing
Partner bei SHS Capital



SHS Capital ist eine deutsche Beteiligungsgesellschaft, welche sich auf die Bereiche Medtech, Life Science, Diagnostik und Digital Health fokussiert. Ihr Fokus liegt auf Wachstumsfinanzierungen und Mittelstandstransaktionen.

Wie beurteilen Sie derzeit die M&A Aktivität in der Medtech Branche?

Wir sehen aktuell eine hohe Aktivität und sehr viele Transaktionen. Themen, welche zurzeit sehr gefragt sind, sind Digital Health, alles was COVID bezogen ist sowie (unabhängig von COVID) alles was den kontaktlosen Zugang zu Patienten betrifft. Robotic Surgery ist ebenfalls ein Thema, das die Zukunft prägen wird.

Welche Punkte sind bei Medtech Transaktionen von besonderer Bedeutung?

Eine zentrale Rolle kommt der IP Strategie zu. Hier muss sehr sauber gearbeitet werden. Wichtig ist auch die Qualität der Gross Margin in Bezug auf die Skalierung des Umsatzes.

Welchen Mehrwert bringen Sie abgesehen vom Kapital für Ihre Portfoliounternehmen?

Wir suchen Unternehmen, denen wir bei der Umsetzung ihres Wachstums helfen können. Das ist unser Fokus. Mit unserer Erfahrung helfen wir Unternehmen z.B. beim Aufbau einer Vertriebsstruktur in den USA oder China oder auch bei FDA Zulassungen.

Aus Sicht des Unternehmers: worin liegt der Unterschied, ob man mit SHS oder mit einem grossen Medtech Konzern eine Partnerschaft eingeht?

Wir beobachten oft, dass grosse Medtech Konzerne sich auf die Auskommerzialisierung ihres Produktportfolios fokussieren und die Innovation und Weiterentwicklung nicht an erster Stelle stehen. Alles was noch nicht am Markt ist, wird oft nicht beachtet und erst bei Marktreife über eine (teure) Akquisition erworben. Wir versuchen, wie oben beschrieben, Wachstum und Weiterentwicklung zu unterstützen.

Sie haben kürzlich den Verkauf Ihres Portfoliounternehmens Puracon GmbH kommuniziert. Können Sie uns anhand dieses Falles erläutern, wie Sie vorgegangen sind?

Wir haben die Puracon 2015 als Restrukturierungsfall übernommen und die Transaktion innerhalb von 4 Wochen abgeschlossen. Dadurch konnten die elementare Zertifizierung und in Folge dessen die wichtigsten Kunden behalten werden. Das Management Team wurde neu aufgestellt und wir haben ein jährliches Wachstum von ca. 25% p.a. erreicht – und das bei einer zuletzt zweistelligen EBITDA Marge. Wir hätten die Gesellschaft eigentlich noch einige Zeit halten wollen, wurden jedoch von verschiedenen Parteien kontaktiert, die an einer Übernahme interessiert waren.

Wie sehen Sie die Zukunft für M&A Transaktionen im Medtech Bereich?

Die Anzahl Transaktionen wird zunehmen. Die grossen Konzerne wollen Innovationen zukaufen und auch andere Marktteilnehmer wie z.B. Private Equity und Family Offices wollen sich in der Branche stärker engagieren.

Wie beurteilen Sie die Schweiz als Medtech-Standort?

Wir halten einige Beteiligungen in der Schweiz und sind dort sehr aktiv. Die Schweiz ist ein extremer «High Quality» und «High Price» Standort, wobei die Ausbildung der Mitarbeiter und das hohe Qualitätsbewusstsein den Standortnachteil der hohen Kosten mehr als ausgleichen, weshalb es in der Schweiz viele sehr erfolgreiche und innovative Unternehmen gibt – bis hin zu absoluten Weltmarktführern.

M&A- TRANSAKTIONEN IM SCHWEIZER MEDTECH MARKT

29 DEALS IN DER MEDTECH BRANCHE MIT
SCHWEIZER BETEILIGUNG

- Das Jahr 2020 zeigte trotz weltweiter Einschränkungen aufgrund der COVID-19 Pandemie eine bemerkenswerte Dynamik im M&A Markt.
- Bei den aufgelisteten Transaktionen handelt es sich um Transaktionen von Mehrheitsbeteiligungen mit Targets oder Käufern aus der Schweiz.

Datum	Target	Bereich	Standort	Käufer	Standort
07.01.2020	Neutromedics AG	Distribution	CH	Biobank	FR
08.01.2020	Thomas J. Stephens & Associates, Inc.	CRO / Dienstleister	US	SGS SA	CH
15.01.2020	Andrew Alliance SA	Diagnostik & Labor	CH	Waters Corporation	US
24.01.2020	Dynamic Ear Company BV	Hals/Nasen/Ohren	NL	Sonova Holding AG	CH
29.02.2020	SensYnc	Bildgebende Verfahren / Strahlentherapie	NL	Multiwave Metacystal SA	CH
18.03.2020	Delta Medical OOO	Spitalausrüstung / Verbrauchsmaterial	RU	Swixx Biopharma SA	CH
19.03.2020	Centre Biologie Nord Artois	CRO / Dienstleister	FR	Unilabs SA	CH
25.03.2020	Obi Medical Aps	e-Health & Software	DK	Roche Holding AG	CH
30.03.2020	Weibel CDS AG	Medikamentenabgabe	CH	SHL Medical AG	CH
09.04.2020	Inno4Life BV	CRO / Dienstleister	NL	Dietrich Engineering Consultants SA	CH
20.04.2020	Amblyotech, LLC	Ophtamologie	US	Novartis AG	CH
20.04.2020	Straub Medical AG	Kardiologie	CH	Becton, Dickinson and Co	USA
26.05.2020	Oxyphen AG	Spitalausrüstung / Verbrauchsmaterial	CH	Filtration Group Corporation	US
04.06.2020	PINA Medizintechnik Vertriebs AG	Orthopädie	CH	Bricon Technology GmbH	DE
08.06.2020	New Valve Technology AG	Kardiologie	CH	Blue Sail Medical Co., Ltd.	CN
22.06.2020	Jordan TE.CH. SAT	Distribution	CH	Montefarmaco OTC S.p.A.	IT
06.07.2020	Logicare AG	e-Health & Software	CH	Avectris AG	CH
15.07.2020	TECOmedical AG	Diagnostik & Labor	CH	Eurobio Scientific SA	FR
30.07.2020	TeleClinic GmbH	e-Health & Software	DE	Zur Rose Group AG	CH
05.08.2020	palleos healthcare GmbH	CRO / Dienstleister	DE	Xlife Sciences AG	CH
19.08.2020	Medlight SA	Bildgebende Verfahren / Strahlentherapie	CH	Rakuten Medical, Inc.	US
14.09.2020	Bigla Care AG	Spitalausrüstung / Verbrauchsmaterial	CH	LINET spol. s r.o.	CZ
25.09.2020	Medgate Deutschland GmbH	e-Health & Software	DE	Medgate Holding AG	CH
28.09.2020	Bionovate Technologies Corp.	Dermatologie	CH	Human Data AG	CH
01.10.2020	Haselmeier GmbH	Medikamentenabgabe	DE	Sulzer AG	CH
06.10.2020	Artis Bio Tech Srl	Distribution	RO	Straumann Holding AG	CH
25.11.2020	forteq Nidau AG	Zulieferer / Dienstleister	CH	Liberta Partners	DE
15.12.2020	MasFabEs S.L.	Spitalausrüstung / Verbrauchsmaterial	ES	HeiQ Plc	CH
29.12.2020	Degradable Solutions AG	Orthopädie/Zahnmedizin	CH	Collagen Matrix, Inc.	US

* Transaktionen mit einer Anteilsmehrheit (ohne Venture Funding)

Quelle: Capital IQ & Merger Market (06.01.2021)

Gewonnene Marktstärke im Bereich der Medikamentenabgabe dank strategischer Akquisition

Die Akquisition der Weibel CDS AG durch die SHL Medical im März 2020 stellt für die SHL Medical eine technologische Portfolioerweiterung im Speziellen für Masseninjektionen dar.

Die Produkte und Lösungen von Weibel erreichen mit der Erfahrung von SHL Medical nun schneller eine grössere Reichweite auf dem Markt für Selbstinjektionen und die Kommerzialisierung wird beschleunigt.

In diesem Sinne stehen Synergien aus Technologie und Marktzugang beider Unternehmen im Vordergrund.

Die Weibel CDS AG ist ein im Jahr 2010 gegründetes Schweizer Medizintechnikunternehmen, das sich auf die Entwicklung von innovativen Injektionssystemen, Lösungen für die Arzneimittelabgabe und neuartige Verpackungslösungen spezialisiert hat. Bereits 2012 wurde das Unternehmen als innovatives Startup ausgezeichnet. Seither hat es ein beachtliches Sortiment an Produkten zur Abgabe von Medikamenten entwickelt. Ziel war es jeher, die Produkte einfacher, sicherer und schneller zu gestalten als bisherige Lösungen in diesem Gebiet.

SHL Medical, 1989 in Schweden gegründet, ist einer der Marktführer in der Entwicklung und Herstellung von Geräten für die Medikamentenabgabe wie Autoinjektoren, Pen-Injektoren und Inhalationsgeräten. Inzwischen hat die Gruppe ihren Sitz in der Schweiz und weitere Standorte in Schweden, den USA und Taiwan.



- Ausbau des Produktportfolios durch Zukauf eines innovativen Entwicklers von Injektionssystemen
- Akquisition neuer Technologie: Novartis investiert in neue Behandlungsmethodik für Amblyopie

Novartis sichert sich innovative Technologie für die Behandlung von Amblyopie

Im April 2020 gab Novartis die Übernahme des US Tech-Startups Amblyotech bekannt.

Amblyotech nutzt eine Kombination aus aktiver Gaming- und passiver Videotechnologie mit 3D-Brillen, um das Sehvermögen von Kindern und Erwachsenen mit einem «Lazy-Eye» (Amblyopie) zu verbessern. Dabei nutzt die Software eine visuelle Darstellung, die als Dichoptic Display bezeichnet wird, wobei beiden Augen nach einem Algorithmus unterschiedliche Bilder angezeigt werden. In frühen klinischen Studien wurden dabei bereits erste signifikante Verbesserungen der Sehleistung festgestellt. Die Tech-Lösung bietet damit eine Alternative zu einem invasiven Eingriff, wobei man sich schnellere und sicherere Ergebnisse im Vergleich zur herkömmlichen Behandlung erhofft.



Novartis gehört weltweit zu den führenden Anbietern von Arzneimitteln und medizinischer Behandlungen und setzt dabei vermehrt auf innovative Wissenschaften und digitale Technologien. Ophthalmologie gehört dabei zu einem der Focus Areas. Mit dem Abschluss dieser Transaktion plant Novartis, zusammen mit UbiSoft, die Amblyotech Software als medizinisches Gerät zu entwickeln (SaMD).

Straub Medical treibt weltweites Wachstum weiter voran und profitiert von grossem Partner

Die Sarganserländer Firma Straub Medical wurde im April 2020 im Rahmen einer Nachfolgeregelung an den amerikanischen Konzern Becton, Dickinson and Company (BD) verkauft.

Die Akquisition von Straub Medical ermöglicht es BD, fortschrittliche Technologien sowohl in der Atherektomie als auch in der Thrombektomie anzubieten und das bereits breite Portfolio an Produkten für die Behandlung von peripheren arteriellen Verschlusskrankheiten und Venenerkrankungen weiter auszubauen.

Mit dem komplementären Produktangebot und den globalen Vertriebsstrukturen sieht sich BD als optimaler Partner für das Schweizer Unternehmen.



Straub Medical wurde 1997 gegründet und entwickelt, produziert und vertreibt medizinische Geräte zur Behandlung von Erkrankungen der Blutgefässe. Das Unternehmen ist in den letzten Jahren stark gewachsen und plant den Schweizer Standort auch unter der Führung von BD weiter auszubauen.

Becton Dickinson ist eines der grössten Medizinaltechnikkonzerne der Welt und beschäftigt über 65'000 Mitarbeiter. BD zählt zu den führenden Anbietern innovativer Technologien für die Patienten- und Anwendersicherheit, die medizinische Forschung und das klinische Labor.

- BD baut Produktportfolio mit der Schweizer Straub Medical aus und unterstützt das Unternehmenswachstum
- Avectris übernimmt den IT Spezialisten für Leistungserbringer im Gesundheitssystem

IT Lösungen für das Gesundheitssystem in neuer Hand von Avectris

Avectris übernahm im Juli 2020 Logicare, den spezialisierten IT-Dienstleister für Leistungserbringer im Gesundheitswesen.

Logicare wurde 2006 von den vier Spitälern Universitätsklinik Balgrist, GZO Spital Wetzikon, Spital Limmattal und Spital Zimmerberg gegründet. Heute ist das Unternehmen auf die Beratung, den Betrieb und Support aller Informatikmittel von Leistungserbringern im Gesundheitswesen spezialisiert. Vor der Übernahme beschäftigte das Unternehmen rund 90 Mitarbeitende und betrieb die Informatik für über 6'000 Benutzer.

Avectris ist mit seinen 500 Mitarbeitern ein breit aufgestellter IT-Dienstleister für Schweizer Mittelstandsunternehmen in den Branchen: Diverse Dienstleistungen, Finanzwirtschaft, Recht, Industrie, Gesundheitswesen, öffentlicher Sektor und Versorger.

Logicare soll nach der Übernahme vollständig in die Avectris integriert werden. Die bisherigen Mitarbeiter sollen dem Unternehmen erhalten bleiben. Die vereinten Unternehmen werden künftig unter dem Namen Avectris am Markt auftreten. Die Marktposition als führender Anbieter für IT-Services in der Schweiz soll damit gestärkt werden.



Die Zur Rose-Gruppe baut ihr digitales Angebot in Deutschland aus und erwirbt den führenden Telemedizin-Anbieter

Im Juli 2020 schloss die Zur Rose-Gruppe die Akquisition der TeleClinic, dem führenden Telemedizin-Anbieter in Deutschland, ab.

TeleClinic wurde erst 2015 gegründet und hat sich bereits nach kurzer Zeit als führender Telemedizinanbieter in Deutschland etabliert. Das Unternehmen ist seither stark gewachsen und hat nicht zuletzt aufgrund der COVID-19 Pandemie aktuell an Akzeptanz und Relevanz gewonnen. Das Unternehmen kann als Pionier telemedizinischer Leistungen und als führender Anbieter digitaler und krankensicherungskonformer Rezepte und Krankheitsbescheinigungen bezeichnet werden. Die digitalen Rezepte erhalten Patienten direkt auf ihr Smartphone und können es in einer Vor-Ort- oder Versandapotheke einlösen.

Die Zur Rose-Gruppe ist Europas grösste E-Commerce-Apotheke und eine der führenden Ärztegrossisten der Schweiz. Sie beschäftigt über 1'800 Mitarbeitende und erzielte 2019 einen Umsatz von rund CHF 1.6 Mrd.

Mit der Akquisition von TeleClinic möchte die Zur Rose-Gruppe zusätzlich zum Medikations- und Apothekenproduktangebot digitale Lösungen offerieren, die das Leben der Patienten vereinfachen sollen. TeleClinic wird damit integraler Bestandteil des digitalen Gesundheitssystems der Zur Rose-Gruppe. Ärzte können sich einfach und unverbindlich der Plattform anschliessen und ihre Expertise flexibler und ortsunabhängig anbieten.



- Zur Rose: Ausbau der Marktposition in Deutschland als Anbieter digitaler Lösungen im Gesundheitssystem
- Mit der Akquisition des rumänischen Distributors von Dentalimplantaten Artis Bio Tech stärkt Straumann die lokale Marktposition

Straumann baut Präsenz in Osteuropa aus und kauft lokalen Distributor

Im Oktober 2020 schloss die Straumann Gruppe die Akquisition der Artis Bio Tech ab.

Artis Bio Tech wurde 2006 von drei Privatpersonen gegründet und ist ein nationaler Distributor von Dentalimplantatsystemen und zahnärztlichen Instrumenten in Rumänien. In den letzten Jahren ist das Unternehmen stark gewachsen und konnte damit seine Marktpräsenz in Rumänien klar ausbauen.

Der Zukauf von Artis soll die Präsenz der Straumann Gruppe in einem Markt mit jährlich 120'000 verkauften Implantaten wesentlich steigern. Bereits im April dieses Jahres eröffnete Straumann eine lokale Tochtergesellschaft, die mehr Nähe zu den Kunden schaffen soll. Die Akquisition stärkt die lokale Präsenz erheblich und soll den Absatz von Straumann Produkten an Neukunden steigern.



<https://www.straumann.com/>

Die Straumann Gruppe ist ein weltweit führendes Unternehmen für Zahnersatz und kieferorthopädische Lösungen. Sie vereint globale und internationale Marken wie Anthogyr, ClearCorrect, Dental Wings, Medentika oder Neodent. Sie hat ihren Hauptsitz in Basel in der Schweiz und beschäftigt über 7'200 Mitarbeiter weltweit.

BRANCHEN- UND UNTERNEHMENS-ANALYSEN

- Multiples börsennotierter Unternehmen in verschiedenen Medtech Branchen in der DACH Region liegen je nach Bereich über 11.7x EBITDA (Median).
- Viele der Unternehmen weisen mit hohen zweistelligen EBITDA Multiples hohe Bewertungen aus.

	HQ	Währung	Aktienkurs	Enterprise value (EV) in Mio.	Umsatz LTM* in Mio.	EBITDA LTM* in Mio.	EBIT LTM* in Mio.	EV/ Umsatz	EV/ EBITDA	EV/ EBIT	Bruttogewinn Marge in %	EBITDA Marge in %
Spitalausrüstung und Verbrauchsartikel												
Siemens Healthineers AG	DE	EUR	44	50'935	14'460	2'660	1'944	3.5x	19.1x	26.2x	38.6%	18.4%
Fresenius SE & Co. KGaA	DE	EUR	40	55'543	36'284	6'087	4'536	1.5x	9.1x	12.2x	28.8%	16.8%
Fresenius Medical Care AG & Co. KGaA	DE	EUR	70	33'100	18'039	3'266	2'404	1.8x	10.1x	13.8x	31.3%	18.1%
Gerresheimer AG	DE	EUR	87	3'811	1'385	286	141	2.8x	13.3x	27.1x	29.4%	20.6%
Drägerwerk AG & Co. KGaA	DE	EUR	65	1'067	3'173	393	314	0.3x	2.7x	3.4x	46.2%	12.4%
IVF Hartmann Holding AG	CH	CHF	187	406	158	20	16	2.6x	20.2x	25.2x	52.6%	12.8%
<i>Median</i>								2.2x	11.7x	19.5x	34.9%	17.4%
<i>Mittelwert</i>								2.1x	12.4x	18.0x	37.8%	16.5%
In-Vitro-Diagnostik und Laborbedarf												
Sartorius AG	DE	EUR	334	25'776	2'151	590	445	12.0x	43.7x	58.0x	52.2%	27.4%
Tecan Group AG	CH	CHF	419	4'835	651	114	99	7.4x	42.5x	48.8x	46.4%	17.5%
Stratec SE	DE	EUR	125	1'592	242	51	31	6.6x	31.3x	50.9x	27.4%	21.0%
<i>Median</i>								7.4x	42.5x	50.9x	46.4%	21.0%
<i>Mittelwert</i>								8.7x	39.1x	52.6x	42.0%	22.0%
Ophthalmologie												
Alcon Inc.	CH	CHF	58	31'786	6'806	1'028	-353	4.7x	30.9x	n/a	44.8%	15.1%
Carl Zeiss Meditec AG	DE	EUR	109	9'742	1'335	200	177	7.3x	48.7x	55.0x	55.8%	15.0%
HumanOptics AG	DE	EUR	9	35	9	-2	-3	3.7x	n/a	n/a	89.6%	-21.8%
<i>Median</i>								4.7x	39.8x	55.0x	55.8%	15.0%
<i>Mittelwert</i>								5.2x	39.8x	55.0x	63.4%	2.8%
Orthopädie												
Medacta Group SA	CH	CHF	89	1'915	294	43	14	6.5x	44.4x	134.9x	70.1%	14.7%
Medartis Holding AG	CH	CHF	46	486	123	11	3	4.0x	43.8x	147.1x	84.8%	9.1%
aap Implantate AG	DE	EUR	3	11	11	-19	-21	1.1x	n/a	n/a	69.9%	-181.1%
<i>Median</i>								4.0x	44.1x	141.0x	70.1%	9.1%
<i>Mittelwert</i>								3.8x	44.1x	141.0x	74.9%	-52.4%
e/m-Health und Software												
CompuGroup Medical SE	DE	EUR	80	4'648	833	164	128	5.6x	28.4x	36.3x	38.3%	19.6%
Nexus AG	DE	EUR	52	791	160	20	14	4.9x	40.0x	58.0x	26.5%	12.3%
Ascom Holding AG	CH	CHF	13	472	279	2	-2	1.7x	n/a	n/a	45.9%	0.7%
MeVis Medical Solutions AG	DE	EUR	32	54	18	6	6	3.0x	8.4x	8.6x	48.4%	36.2%
DocCheck AG	DE	EUR	24	106	38	7	6	2.8x	14.3x	17.3x	32.9%	19.4%
<i>Median</i>								3.0x	21.4x	26.8x	38.3%	19.4%
<i>Mittelwert</i>								3.6x	22.8x	30.0x	38.4%	17.7%
Zahnmedizin												
Straumann Holding AG	CH	CHF	1'020	16'394	1'421	357	286	11.5x	45.9x	57.3x	73.0%	25.1%
COLTENE Holding AG	CH	CHF	83	547	242	27	22	2.3x	20.2x	25.1x	67.8%	11.2%
<i>Median</i>								6.9x	33.1x	41.2x	70.4%	18.1%
<i>Mittelwert</i>								6.9x	33.1x	41.2x	70.4%	18.1%
Diverses												
Sonova Holding AG	CH	CHF	232	15'008	2'560	527	419	5.9x	28.5x	35.8x	71.1%	20.6%
Ypsomed Holding AG	CH	CHF	146	2'089	403	42	8	5.2x	50.2x	248.2x	22.8%	10.3%
Paul Hartmann AG	CH	EUR	368	1'351	2'354	226	150	0.6x	6.0x	9.0x	54.7%	9.6%
Eckert & Ziegler Strahlen- und Medizintechnik AG	DE	EUR	45	880	172	39	32	5.1x	22.5x	27.5x	46.5%	22.7%
<i>Median</i>								5.1x	25.5x	31.7x	50.6%	15.5%
<i>Mittelwert</i>								4.2x	26.8x	80.1x	48.8%	15.8%

* Last Twelve Months (Capital IQ)

Quelle: Capital IQ, Date: 06.01.2021

ZETRA

IHR PARTNER FÜR M&A IN DER MEDTECH BRANCHE

- ZETRA – Ihr Ansprechpartner für M&A
- Erfahrenes Beraterteam
- Weltweite Vernetzung durch Partnerschaft bei Global M&A Partners

ZETRA International ist ein etabliertes, unabhängiges Beratungsunternehmen mit Sitz in Zürich und Basel, fokussiert auf die Bereiche Mergers & Acquisitions, Immobilien, Restrukturierungen und Finanzierungen.

Die Berater von ZETRA International verfügen über ein breites Spektrum komplementärer Fähigkeiten (M&A, Corporate Finance, Corporate Restructuring, Debt Advisory, Immobilien, Nachfolgeplanung, Strategieberatung, Verwaltungsratsmitgliedschaften, etc.).

Mergers & Acquisitions

Immobilien

Restrukturierungen

Finanzierungen



Weltweit 32 führende, unabhängige M&A Firmen in über 50 Ländern auf 5 Kontinenten

200+ M&A-Advisors, 100+ Analysten und Researchers

Länderübergreifende spezifische Industrie-Experten Teams, zentrale Research Infrastruktur

Mehr als 1'500 Transaktionen (€ 42 Mrd. Volumen) abgeschlossen in den letzten 5 Jahren

Professionelle Organisationsstruktur & Management




ZETRA ist seit Gründung Teilhaber von Global M&A Partners und im obersten Führungsgremium vertreten

ZETRA International ist der Schweizer Partner und Aktionär von Global M&A Partners, einer der weltweit führenden Partnerschaften unabhängiger M&A-Unternehmen. Um international erfolgreich M&A-Projekte abzuschliessen, braucht es im jeweiligen Land lokale Marktkenntnisse und Zugang zu vertrauenswürdigen

Partnern, Rechtsanwälten, Steuerberatern, Investoren etc. Durch Global M&A ist ZETRA im Verbund mit weltweit mehr als 300 Mitarbeitenden in über 50 Ländern vernetzt und dadurch bestens aufgestellt, um auch grenzübergreifende Transaktionen erfolgreich umzusetzen.

REFERENZEN IM INTERNATIONALEN MEDTECH MARKT

ZETRA UND IHRE PARTNERFIRMEN
VON GLOBAL M&A VERFÜGEN ÜBER
UMFANGREICHE TRANSAKTIONS-
ERFAHRUNG

<p>2020</p> <p>Verkauf eines Anbieters therapeutischer Einrichtungen</p> <p>Bryn Melyn Care Limited (UK) an Outcomes First Group (UK)</p>  <p>Outcomes First Group IMMEDIATE CARE SERVICES</p>  <p>Cooper Perry Corporate Finance (UK)</p>	<p>2020</p> <p>Verkauf einer führenden Ophthalmologie Einrichtung</p> <p>Medical Center Ophthalmology Associates (US) an EyeSouth Partners (US)</p> <p>MEDICAL CENTER OPHTHALMOLOGY ASSOCIATES</p>  <p>EYESOUTH PARTNERS</p>  <p>Brown Gibbons Lang & Comp. (US)</p>	<p>2020</p> <p>Verkauf eines Herstellers von Beatmungsgeräten</p> <p>Hamilton Medical Netherland (NL) an GrafiMedics BV (NL)</p>  <p>HAMILTON MEDICAL Intelligent Ventilation since 1983</p>  <p>GrafiMedics</p>  <p>JBR (NL)</p>	<p>2020</p> <p>Verkauf eines Dienstleisters im Bereich Herzkreislauf</p> <p>St. Louis Cardiovascular (US) an MEDCAP (US)</p>  <p>St. Louis Cardiovascular</p>  <p>SCA Specialty Care Provider</p>  <p>Brown Gibbons Lang & Comp. (US)</p>	<p>2019</p> <p>Verkauf eines Health Care Software Spezialisten</p> <p>NewCompliance (NL) an Noaber foundation, Innovation Quarter, Mayo Clinics (NL)</p>  <p>NEW COMPLIANCE</p>  <p>JBR (NL)</p>
<p>2019</p> <p>Verkauf eines führenden Herstellers von Alkaline Hautkosmetik</p> <p>Sirius (DE) an Dr. KADE Pharma (DE)</p>  <p>SIRIDERMA</p>  <p>DR. KADE PHARMA</p>  <p>InterFinanz (DE)</p>	<p>2019</p> <p>Verkauf eines Zulieferers für die Pharmaindustrie Mexiko</p> <p>Cedrosa (MX) an Fagron (NL)</p>  <p>CEDROSA</p>  <p>Fagron</p>  <p>RÍÓN (MX)</p>	<p>2019</p> <p>Kauf eines Herstellers für Sanitäts- und Pflegebedarf</p> <p>NRS Healthcare (UK) an Graphite Capital (UK)</p>  <p>NRS HEALTHCARE</p>  <p>Graphite Capital</p>  <p>Zeus Capital (UK)</p>	<p>2019</p> <p>Verkauf eines Herstellers für Dekontaminationssysteme</p> <p>Bioquell (UK) an Ecolab (US)</p>  <p>bioquell</p>  <p>ECOLAB</p>  <p>Brown Gibbons Lang & Comp. (US)</p>	<p>2018</p> <p>Verkauf eines führenden Lieferanten im Bereich Zahnmedizin in Skandinavien</p> <p>Unident (SE) an Triton (UK)</p>  <p>UNIDENT</p>  <p>Triton</p>  <p>Valentum Partners (SE)</p>
<p>2018</p> <p>Verkauf eines privaten Labordienstleisters</p> <p>Yhtyneet Medix (FI) an SYNLAB (DE)</p>  <p>Yhtyneet Medix laboratoriot</p>  <p>SYNLAB</p>  <p>Aventum Partners (FI)</p>	<p>2017</p> <p>Verkauf eines führenden Herstellers von Haltesystemen für Medizin und Industrie</p> <p>Baitella Holding AG (CH) an Investnet (CH)</p>  <p>Baitella Holding AG</p>  <p>FISSO Swiss Made</p>  <p>Zetra a member of GLOBAL M&A PARTNERS</p>	<p>2015</p> <p>Verkauf eines Herstellers von pharmazeutischen Packmitteln</p> <p>Lonstroff (CH) an Sumitomo Rubber Industries (JP)</p>  <p>LONSTROFF</p>  <p>SUMITOMO RUBBER INDUSTRIES</p>  <p>Zetra a member of GLOBAL M&A PARTNERS</p>	<p>2014</p> <p>Verkauf eines Herstellers von Labor- und Spezialglasgeräten</p> <p>Ernst Keller & Co. AG (CH) an Asahi Glassplant, Inc. (JP)</p>  <p>GlasKeller</p>  <p>AGI Asahi Glassplant Inc.</p>  <p>Zetra a member of GLOBAL M&A PARTNERS</p>	<p>2013</p> <p>Verkauf eines Lösungsanbieters für R&D und Labor-Workflows</p> <p>Chemspeed Technologies (CH) an Investnet (CH)</p>  <p>CHEMSPEED TECHNOLOGIES</p>  <p>Zetra a member of GLOBAL M&A PARTNERS</p>

REFERENZEN IM SCHWEIZER M&A MARKT

ZETRA HAT IM SCHWEIZER KMU -
UMFELD ZAHLREICHE NATIONALE
UND INTERNATIONALE
TRANSAKTIONEN ERFOLGREICH
ABGESCHLOSSEN

➤ Gerne unterstützen wir auch Sie bei Fragen zu Unternehmensverkäufen, Nachfolgelösungen oder anderen Überlegungen zu strategischen und finanziellen Partnerschaften.

➤ Ihre Ansprechpartner:

Hannes Caj

Partner, Standortleiter Basel

T +41 61 555 05 90 M +41 79 517 24 64

hannes.caj@zetra-international.com

Arno Müller

Senior Consultant

T +41 61 555 05 90 M +41 79 566 81 45

arno.mueller@zetra-international.com

<p>2020</p> <p>Verkauf eines führenden Anbieters von Brandschutz, Dämmung, Beschichtung</p> <p>Roth Gruppe (CH) an Patrimonium (CH)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2020</p> <p>Verkauf des Industrieparks Zurzach</p> <p>Solvay Industriepark Zurzach (CH) an Private Investoren</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2020</p> <p>Verkauf zweier traditionsreicher Hotels in Zürich</p> <p>Ambassador und Opera AG (CH) an Meili Unternehmungen AG (CH)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2020</p> <p>Verkauf des BVG Verwaltungsgeschäfts der Swisscanto</p> <p>BVG Verwaltungsgeschäft (CH) an PFS Pension Fund Services (CH)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2020</p> <p>Verkauf eines führenden Software-Anbieters für Collection Management</p> <p>Zetcom (CH) an Harald Quandt Industriebeteiligungen (DE)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>
<p>2020</p> <p>MBO eines Metall-Blech Spezialisten</p> <p>Koller & Morger AG (CH) an Management</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2020</p> <p>Minderheitsverkauf der führenden Schweizer Betreiberin von Containerterminals</p> <p>Swissterminal (CH) an DP World (AE)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2019</p> <p>Verkauf eines Fertigungsdienstleisters für mechatronische Baugruppen</p> <p>FMA (LI) an Liberta Partners (DE)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2019</p> <p>MBO in einem Schweizer Shipping Agent</p> <p>Ozean Brokerage & Shipping (CH) an Management Team (CH)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2019</p> <p>Verkauf einer Minderheit eines Windparkbetreibers</p> <p>Gries Wind AG (CH) an Stiftung Abendrot (CH)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>
<p>2019</p> <p>Verkauf eines spezialisierten Personaldienstleisters</p> <p>OSP AG (CH) an G&P Gruppe (CH)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2018</p> <p>Verkauf eines führenden europäischen Medienvermarkters</p> <p>TELEPOOL GmbH (D) an Will Smith / Marc Forster (US/CH)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2018</p> <p>Verkauf eines innovativen Anbieters von Lichtlösungen</p> <p>Küttel (CH) an GLAMOX (CH)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2018</p> <p>Verkauf eines Schweizer Spielwarenspezialisten</p> <p>Franz Carl Weber (CH) an Private Investorengruppe (CH)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>	<p>2018</p> <p>Verkauf eines führenden Schweizer Filmvermarkters</p> <p>Impuls Media Group (CH) an CH Media (CH)</p> <p>Zetra a member of GLOBAL M&A</p>